

Key Account Manager

w | m | d



Verstärke unseren Vertrieb. Ab sofort. In unbefristeter Festanstellung.

Herzlich willkommen bei der Etengo AG. Als spezialisierter Personaldienstleister gestalten wir die Grundlage der digitalen Zukunft: Wir besetzen für DAX-Konzerne, mittelständische Unternehmen und Start-Ups in ganz Deutschland offene IT-Projektstellen mit den richtigen freiberuflichen Digital- & IT-Expert:innen. Als Team. Unsere Leidenschaft: Unternehmen aller Größen und aller Branchen dabei zu unterstützen, ihre IT-basierten Visionen zu verwirklichen. Unser Motto: GO FOR IT. Bist Du als geschäftstüchtiger Key Account Manager (w/m/d) dabei und ab sofort vertriebsstarker Berater für unsere Kunden?

Am Standort

Mannheim, Frankfurt, Düsseldorf, Köln, München, Berlin











Spannende Aufgaben warten auf Dich

- Du überzeugst neue strategisch wichtige Kunden von einer Zusammenarbeit und übernimmst die Bedarfsermittlung
- Du bist zusätzlich für ausgewählte Schlüsselkunden verantwortlich und baust die Beziehung zu diesen weiter aus
- Du koordinierst die richtigen IT-Expert:innen, in Zusammenarbeit mit unseren Recruiting Manager:innen, zur Besetzung Deiner Projekte
- Du begleitest den kompletten Auswahlprozess und übernimmst das Verhandeln und Erstellen von Verträgen mit Kunden und den Expert:innen.
- Du betreust die von Dir vermittelten IT-Spezialist:innen über den gesamten Besetzungsprozess und Projekteinsatz hinweg

Diese Qualifikationen zeichnen Dich aus

- Du lebst, bist und denkst Vertrieb
- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder Studium der Betriebswirtschaftslehre, einer Geisteswissenschaft oder Vergleichbares
- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise in der B2B-Dienstleistung oder dem IT-Umfeld
- Spaß an Verhandlungen und Verkaufsgesprächen
- Selbständige sowie ergebnis- und leistungsorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten

Für Dich "on top"

-  Intensives Onboarding
 -  Mentorenprogramm
 -  Getränke, Obst, Snacks
 -  Jobbike
 -  Events
 -  Kita-Zuschuss
 -  Sabbatical
 -  Altersvorsorge
 -  Arbeiten im EU-Ausland
 -  Flexible Arbeitszeiten
 -  Gleitzeit
 -  Mobile Work
- ... u.v.m.

Deine Karriere. Bei uns.



Key Account Manager

w|m|d



Für Dich "on top"



Intensives
Onboarding



Mentorenprogramm



Getränke, Obst,
Snacks



Jobbike



Events



Kita-Zuschuss



Sabbatical



Altersvorsorge



Arbeiten im EU-
Ausland



Flexible
Arbeitszeiten



Gleitzeit



Mobile Work

... u.v.m.

GO FOR IT: Bewirb Dich jetzt

Kontakt: Anna Schulz, 0621 15 021 2822



Deine Karriere. Bei uns.

