



# Team Manager Sales

w | m | d

## Verstärke unseren Vertrieb. Ab sofort. In unbefristeter Festanstellung.

Herzlich willkommen bei der Etengo AG. Als spezialisierter Personaldienstleister gestalten wir die Grundlage der digitalen Zukunft: Wir beraten freiberufliche Digital- & IT-Experten und besetzen für DAX-Konzerne, mittelständische Unternehmen und Start-Ups in ganz Deutschland offene IT-Projektstellen. Als Team. Unsere Leidenschaft: Unternehmen aller Größen und aller Branchen dabei zu unterstützen, ihre IT-basierten Visionen zu verwirklichen.

Unser Motto: GO FOR IT. Bist Du als **Team Manager (w/m/d) Sales** dabei und übernimmst den Aufbau Deines Teams aus (Key) Account Manager:innen?

### Am Standort

Mannheim, Frankfurt, Düsseldorf, Köln, München, Berlin












### Spannende Aufgaben warten auf Dich

- Du verantwortest den Aufbau und die Führung Deines zukünftigen Teams
- Dabei bist Du für die Auswahl neuer qualifizierter Teammitglieder zuständig, unterstützt diese bei ihrer (Weiter-) Entwicklung und befähigst sie dazu, erfolgreich zu sein
- Du begleitest Deine Teammitglieder zu strategisch wichtigen Kundenterminen und unterstützt sie beim Ausbau der Kundenbeziehungen
- Darüber hinaus akquirierst Du eigene Kundenbeziehungen, verhandelst erfolgreich Verträge mit Entscheidungsträgern und erzielst dadurch eigene Vertriebserfolge
- Du behältst die strategischen und operativen Ziele stets im Blick und steuerst den Vertriebserfolg Deines Teams anhand klarer KPIs

### Diese Qualifikationen zeichnen Dich aus

- Abgeschlossenes Studium, idealerweise mit wirtschaftswissenschaftlichem Schwerpunkt oder eine vergleichbare Ausbildung
- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb innerhalb der Personaldienstleistung, bevorzugt im IT Contracting
- Du hast bereits erste Führungserfahrung gesammelt, gerne auch als Mentor
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten und eine hohe Sozialkompetenz
- Ergebnis-, leistungsorientierte und selbständige Arbeitsweise, gepaart mit einem außerordentlichen Verhandlungs- und Verkaufsgeschick
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

## Für Dich "on top"

-  Mentorenprogramm
-  Intensives Onboarding
-  Getränke, Obst, Snacks
-  Jobbike
-  Events
-  Kita-Zuschuss
-  Sabbatical
-  Altersvorsorge
-  Arbeiten im EU-Ausland
-  Flexible Arbeitszeiten
-  Mobile Work
- ... u.v.m.

Deine Karriere. Bei uns.














# Team Manager Sales

w|m|d



## Für Dich "on top"

-  Mentorenprogramm
  -  Intensives Onboarding
  -  Getränke, Obst, Snacks
  -  Jobbike
  -  Events
  -  Kita-Zuschuss
  -  Sabbatical
  -  Altersvorsorge
  -  Arbeiten im EU-Ausland
  -  Flexible Arbeitszeiten
  -  Mobile Work
- ... u.v.m.

**GO FOR IT: Bewirb Dich jetzt**

Kontakt: Anna Schulz, 0621 15 021 2822



Deine Karriere. Bei uns.

